

Сервис больших данных в РФ

Как, используя BIG DATA, вы можете увеличить продажи в 2-3 раза уже в следующем месяце?



Skillbox



европлан

GG ГРАНЕЛЬ

>30 ТЫС

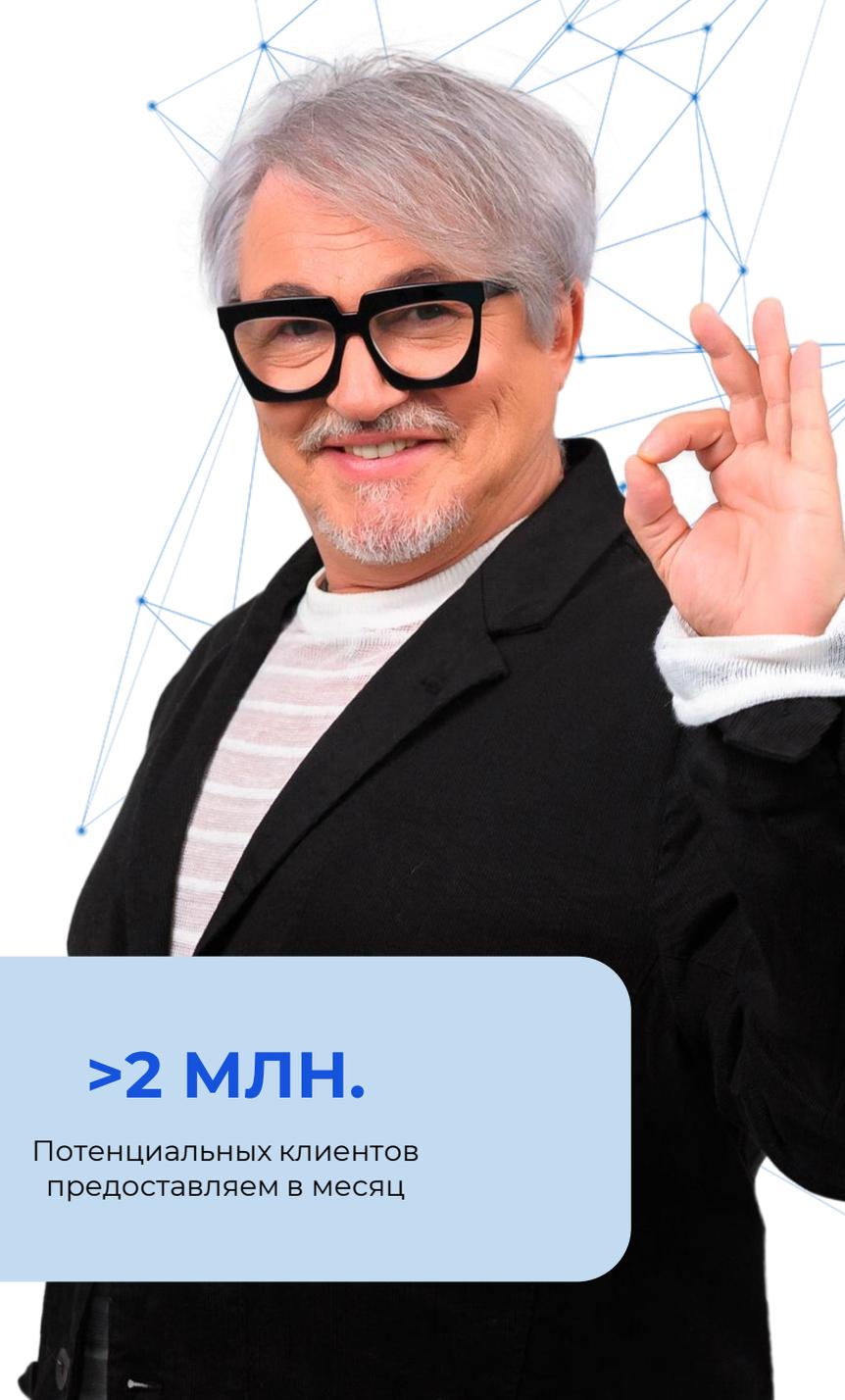
бизнесов
доверяют нам

94,3%

Средний уровень удовлетворенности
пользователей

>2 МЛН.

Потенциальных клиентов
предоставляем в месяц



Команда BIG DATA



Видеопрезентация от Дмитрия Диброва!



Смотреть ролик

Обычно к нам приходят с запросом на получение новых клиентов

На связи команда DataLead, с 2015 года мы работаем на рынке big data и помогли уже более 30 000 компаниям наладить новый, дополнительный поток потенциальных клиентов, который приносит много сделок.

В этой презентации мы подробно расскажем о нашем решении.



Сейчас становится все сложнее и сложнее привлечь новые заявки

Многие привычные рекламные источники (Google / Instagram / Facebook / YouTube) больше не работают.

Сейчас для предпринимателей осталось 2 крупных рекламных источника: **Яндекс и Вконтакте**. Однако, оба этих источника работают по модели аукциона: чем больше компаний хочет запустить рекламу, тем дороже стоимость клика и как следствие потенциального клиента.

Результат: рекламная отдача оставляет желать лучшего - приходит мало заявок и по дорогой стоимости.



Почему через Яндекс приходят дорогие заявки?

1

Вы выбираете ключевое слово, например, “купить окна rehau” и устанавливаете ставку за 1 клик. Например, 150р за штуку.

2

Когда пользователь в Яндексе вбивает этот запрос - он видит ваше объявление. Далее, если пользователь совершил “клик”, то попадает к вам на сайт.

3

В результате, вы получили 1 посетителя вашего сайта за 150р. Но! Не факт, что этот посетитель оставит заявку...

4

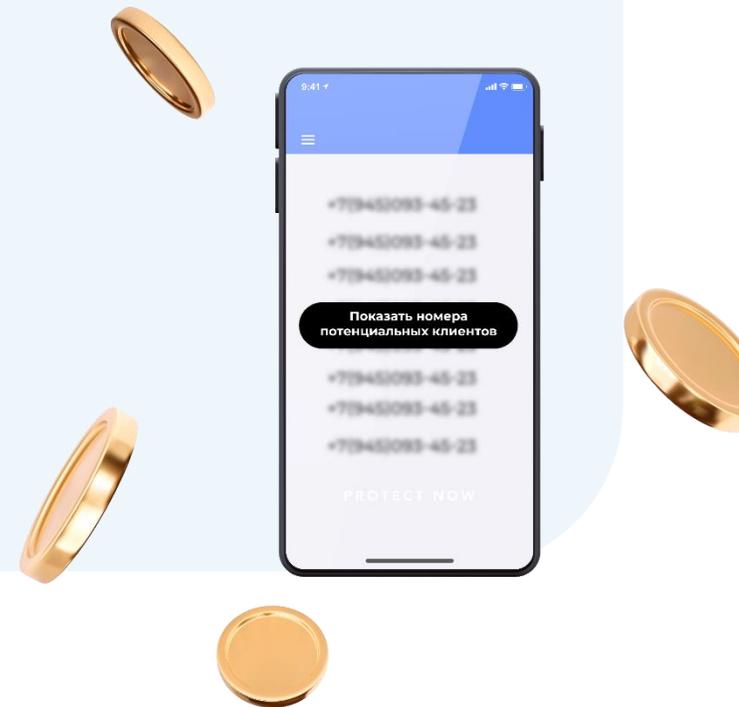
В среднем только 1 из 30-40-50 пользователей оставляют заявку.

В результате, стоимость не клика, а человека, кто вам позвонил, либо оставил заявку получается 1,500 - 2,500 - 5,000 рублей за штуку.

И, к сожалению, стоимость потенциального клиента постоянно увеличивается.

Представьте, что можно покупать не “клики”, а полноценные номера потенциальных клиентов, которые прямо сейчас ищут в интернете ваш продукт!

Причем, по цене всего от 45 до 70 рублей за номер (зависит от выбранного тарифного плана).



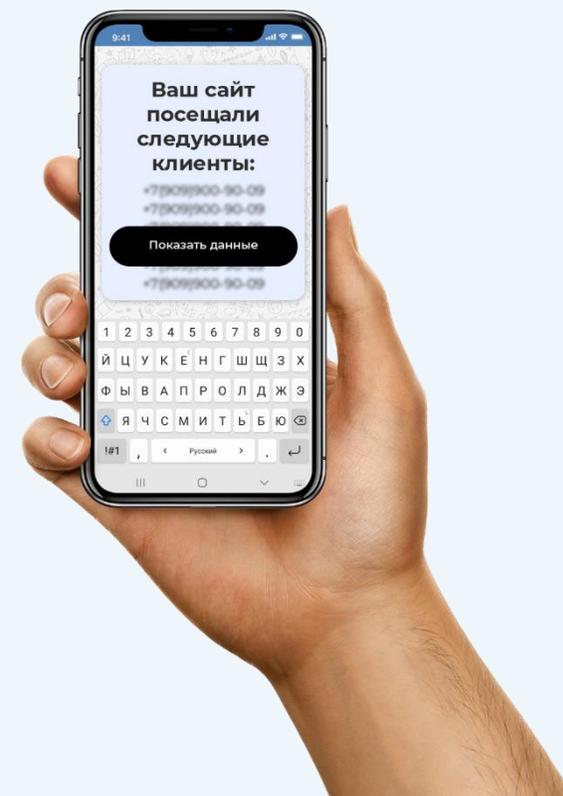
Контакты каких потенциальных клиентов я могу получать?

Здесь все очень просто.

Самые целевые номера получаются у тех, кто:

- **Посещал сайты ваших конкурентов.**
- **Звонил по номерам телефонов ваших конкурентов.**

Причем, вы сможете выбирать эти параметры самостоятельно!
То есть, вы указываете сайты, а мы начинаем передавать Вам контактные номера тех людей, кто на эти сайты заходил.



Откуда у нас эти данные?

Мы сотрудничаем с крупнейшими интернет-провайдерами, виджетами обратного звонка, и другими поставщиками данных.

Это позволяет нам видеть какие же действия совершал тот, либо иной пользователь в интернете.

Например, если вы используете интернет для поиска информации, то фактически, услуги доступа к интернету вам предоставляет интернет-провайдер и он видит - какие именно сайты вы посещаете в интернете.

Мы выкупаем и аккумулируем у себя эти данные и предоставляем уже конкретных потенциальных клиентов по выбранным параметрам.



Насколько это вообще законно?

Мы работаем только с теми данными, где пользователи самостоятельно дали согласие на обработку и передачу данных третьим лицам.



Пройдена аккредитация
в Министерстве связи



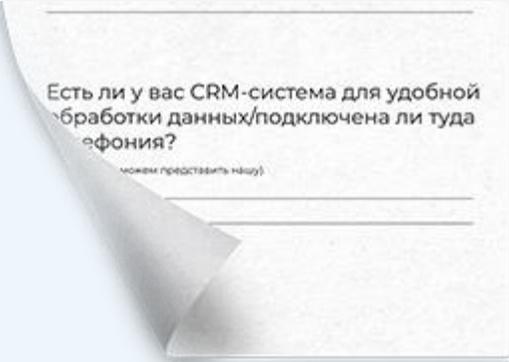
Является официальным
оператором баз данных

**Давайте разберемся
как же выглядит наше с Вами
сотрудничество по шагам?**

Этап №1. Брифинг.

На этом этапе мы обсуждаем и фиксируем параметры нашего сотрудничества:

- Список сайтов, посетителей которых вы хотите начать собирать.
- Список телефонных номеров, на которые звонят ваши потенциальные клиенты.
- Сколько новых номеров потенциальных клиентов вы готовы обрабатывать ежедневно.
(Мы можем настроить фильтр, что в день вы получали только то количество потенциальных клиентов, которое можете обработать)
- Есть ли у вас CRM-система для удобной обработки данных/подключена ли туда телефония.
(У нас есть готовые интеграции с AmoCRM / Bitrix24 / Скорозвон / Открытое API. При этом, при необходимости, готовы бесплатно представить нашу CRM-систему)



Есть ли у вас CRM-система для удобной
обработки данных/подключена ли туда
телефония?

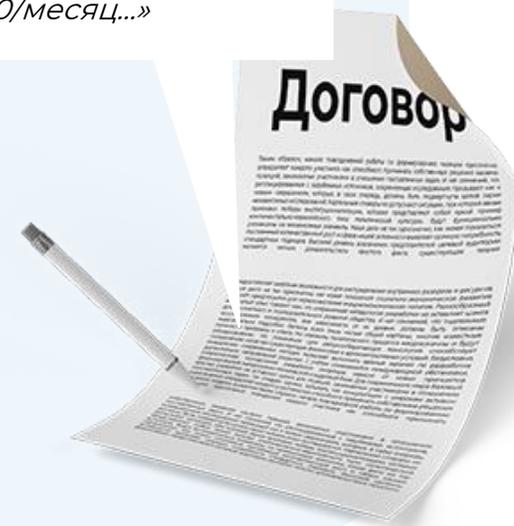
мы можем представить нашу

Этап №2. Заключение договора.

Заключаем договор, где прописываем какие данные вы будете получать (на основе вашего брифа).

Фиксируем конкретное кол-во потенциальных клиентов и твердую стоимость каждого контакта.

«...КОЛИЧЕСТВО ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ
КЛИЕНТОВ: 350/месяц...»



Этап №3. Подготовка сценария общения с клиентами.

Мы запустили уже множество проектов и точно знаем как звонить тем, кто интересовался товарами/услугами в интернете, но не оставлял заявку конкретно в Вашу компанию.

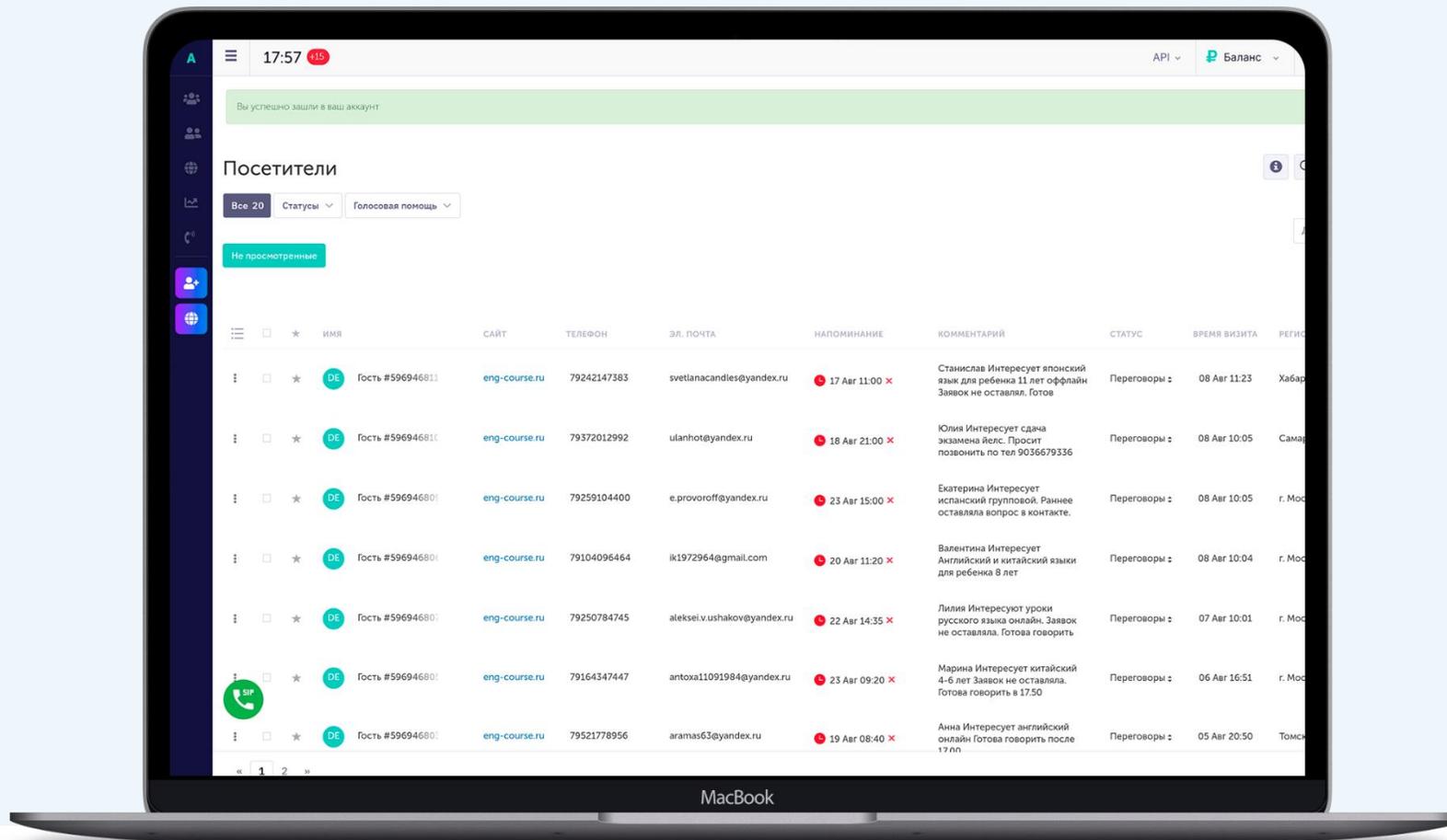
ПОСМОТРЕТЬ СЦЕНАРИЙ ДИАЛОГА

ПОСМОТРЕТЬ ПРИМЕРЫ ЗВОНКОВ
ПО РАЗНЫМ СФЕРАМ



Этап №4. Начало предоставления контактов потенциальных клиентов.

В среднем, мы начинаем поставлять данные через 7-10 дней после заключения договора. Эти данные попадают в CRM-систему и дальше обрабатываются нашими/вашими сотрудниками.



Этап №5. Оперативный обмен обратной связью и корректировки.

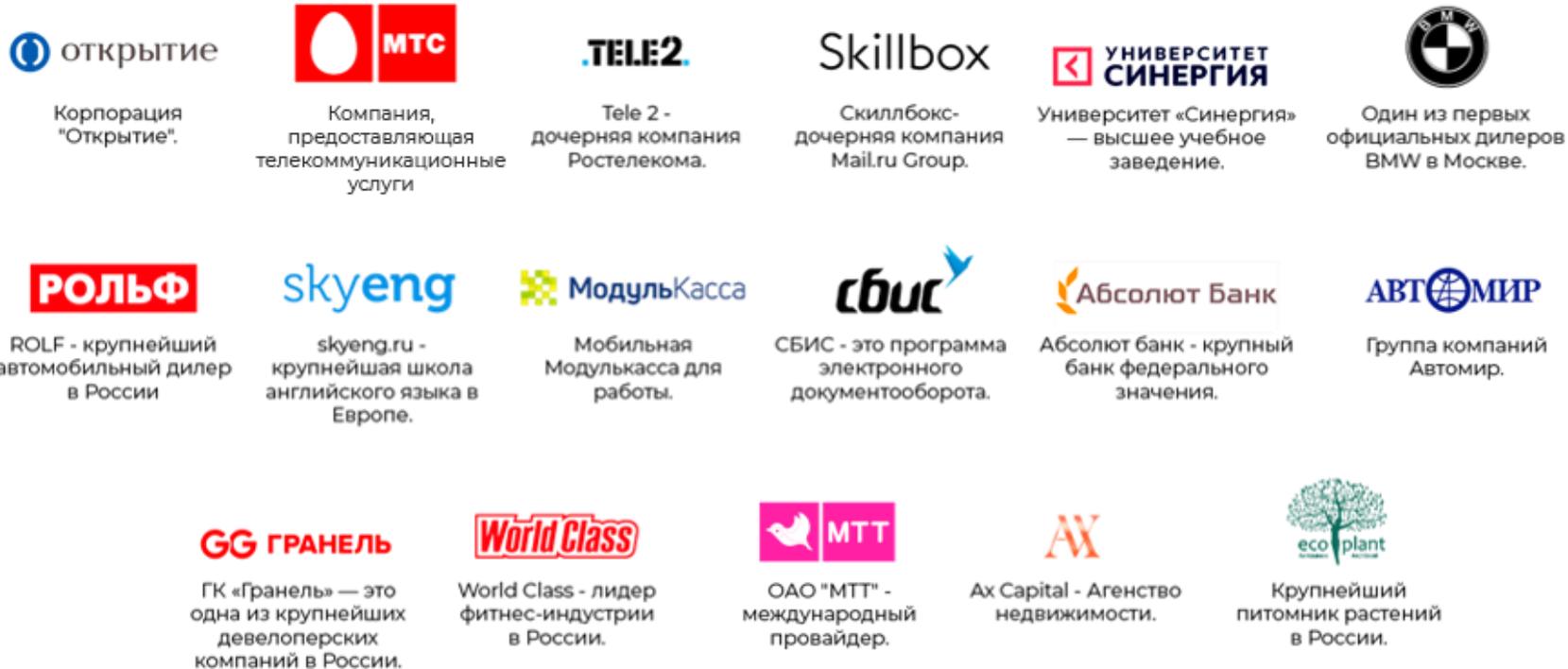
На этом этапе важно передавать информацию - как именно у Вас строится общение с потенциальными клиентами, чтобы можно было корректировать источники предоставления данных и повышать конверсию в горячих лидов.

(Поскольку понятно, что не каждый, кто искал информацию в интернете по итогу станет вашим клиентом)



Кто уже с нами работает?

Демонстрация клиентов - понимание, что мы действительно умеем работать с данными, готовы дать дополнительные подтверждения по каждому клиенту.





KR Properties – одна из крупнейших девелоперских компаний в Москве.



Veка - производитель пластикового профиля для окон и дверей.



Mango Office



АО ПЗСП



Официальный дилер ГАЗ



Hyundai



Баустов



GiGas



ГК Ярд



Завод «ЕАС Бетон»



ЗАПСтрой



Лактис



Brokerpro



Окна в дом



FORA



ЖК Рассвет



ПКС Дом



УралБизнесЛизинг



Элементум

Тарифные планы

Пилотный:

- 1,000 номеров потенциальных клиентов;
- 70 рублей стоимость потенциального клиента;
- Составление сценария переговоров;
- Общий чат в WhatsApp с координатором проекта.

70,000 р.

Стандартный:

- 3,000 номеров потенциальных клиентов;
- 55 рублей стоимость потенциального клиента;
- Составление сценария переговоров;
- Общий чат в WhatsApp с координатором проекта;
- Проведем обучение для ваших сотрудников;
- Прослушивание 20 звонков и подача ОС.

165,000 р.

Стандартный+:

- 6,000 номеров потенциальных клиентов;
- 55 рублей стоимость потенциального клиента;
- Составление сценария переговоров;
- Общий чат в WhatsApp с координатором проекта;
- Проведем обучение для ваших сотрудников;
- Прослушивание 20 звонков и подача ОС.

330,000 р.

Премиум:

- 10,000 номеров потенциальных клиентов;
- 52 рублей стоимость потенциального клиента
- Составление сценария переговоров ;
- Общий чат в WhatsApp с координатором проекта;
- Самостоятельно прозвоним первые 200 контактов;
- Проведем обучение для ваших сотрудников;
- Прослушивание 20 звонков и подача ОС.

520,000 р.

Индивидуальный:

- От 50,000 номеров потенциальных клиентов;
- Стоимость обсуждается индивидуально.

Услуги колл-центра

Если Вам нужна помощь в проработке большого количества данных, то наша команда опытных операторов готова взять этот процесс на себя.

Как это будет работать?

Наши сотрудники будут прозванивать базы с целью выявить заинтересованных клиентов. Как только человек подтвердит интерес - мы передадим его на ваших менеджеров отдела продаж.

Стоимость от 40 до 80 рублей
за состоявшиеся звонки с потенциальным клиентом

ПОДКЛЮЧИТЬ УСЛУГИ КОЛЛ-ЦЕНТРА



Мы отвечаем по обязательствам. Уставной капитал компании 49,900,000 р.

Как в этом можно убедиться?

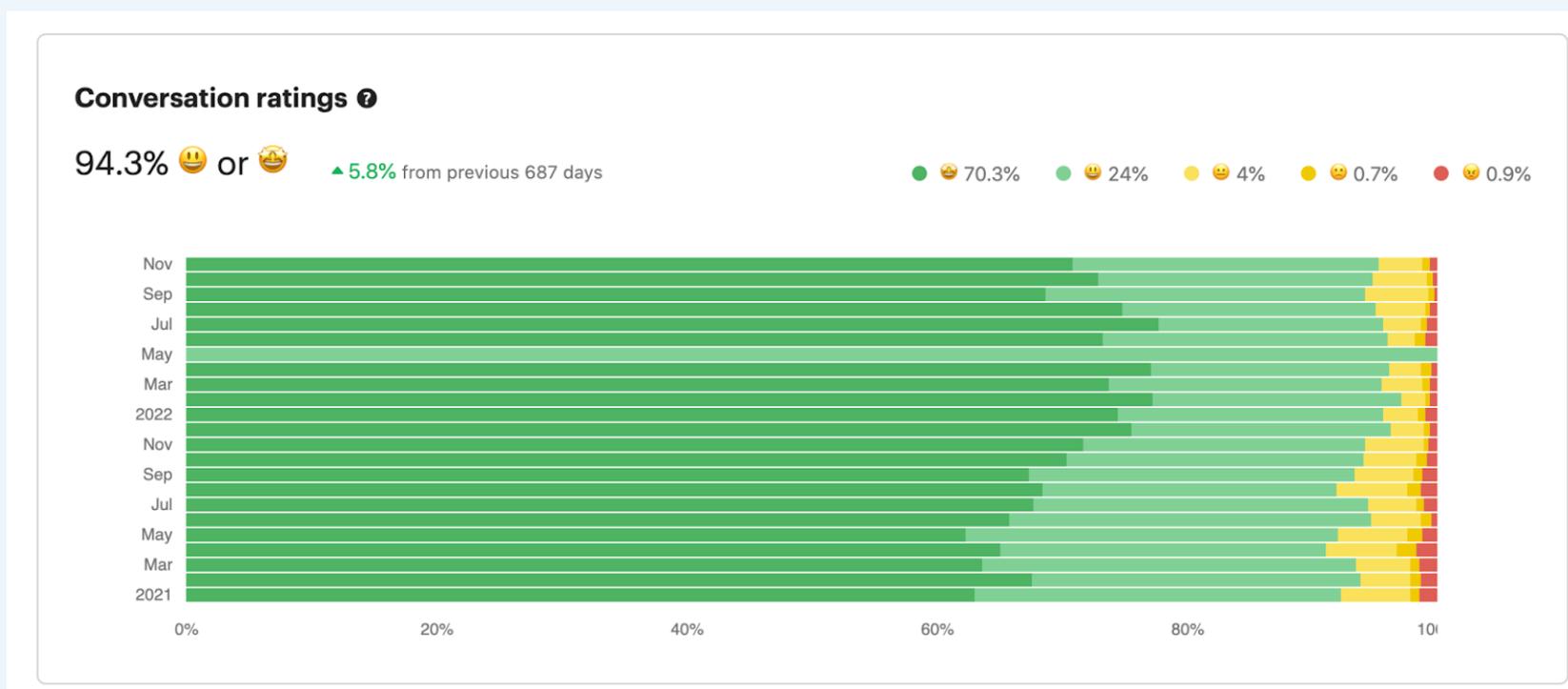
1. Заходим на официальный сайт налоговой <https://egrul.nalog.ru/index.html>
2. Вбиваем наш ИНН: 3329095308
3. Нажимаем кнопку «Найти»
4. Открывается страница с компанией, нажимаем "Получить выписку»
5. Скачиваем файл, в строке 28 видим сумму в 49,983,000 рублей

Сведения об уставном капитале / складочном капитале / уставном фонде / паевом фонде		
27	Вид	УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ
28	Размер (в рублях)	49983000
29	ГРН и дата внесения в ЕГРЮЛ записи, содержащей указанные сведения	2223301051587 25.10.2022

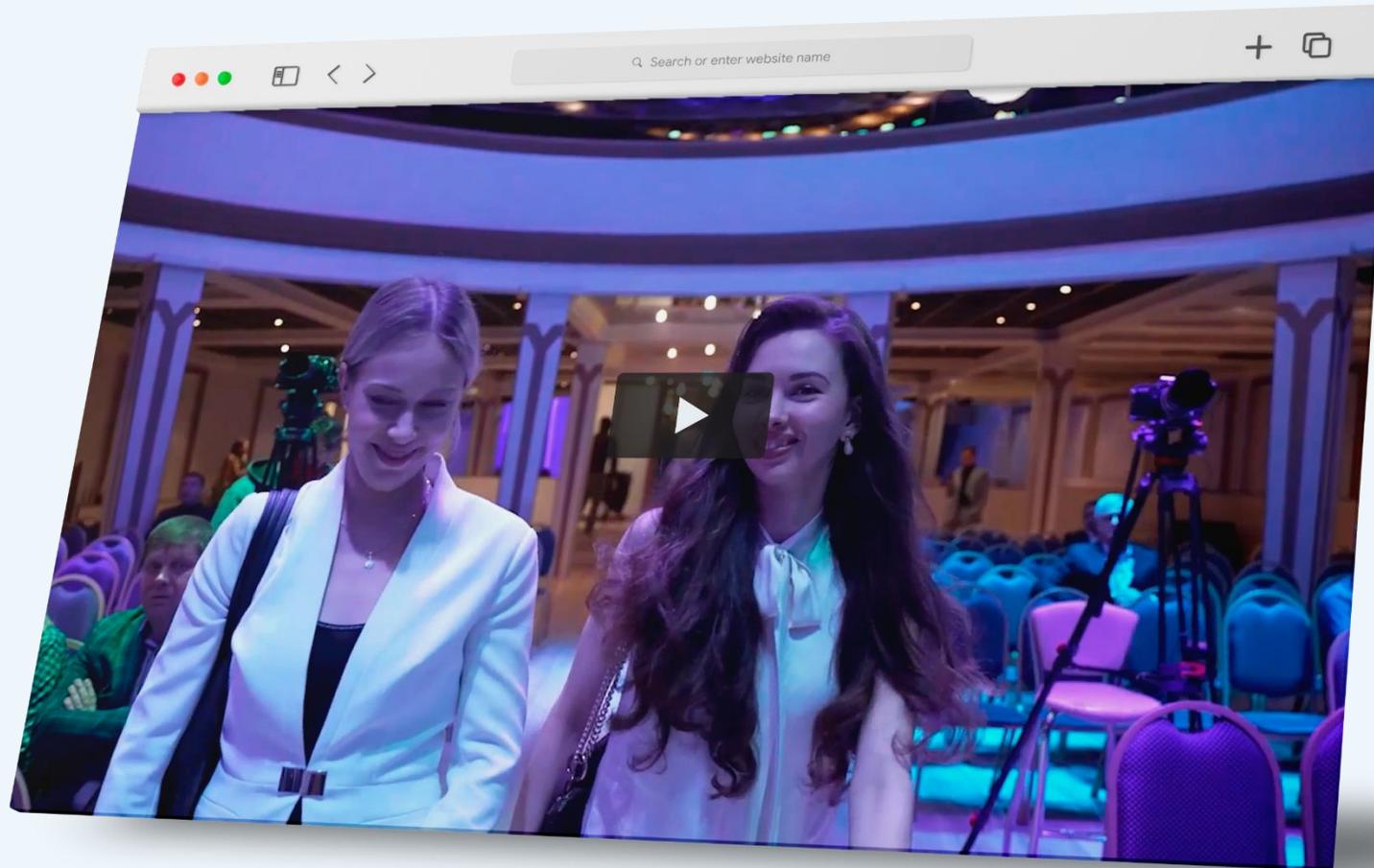
94,3% уровень удовлетворенности наших клиентов на базе 37,000 оценок!

Мы, как головной офис, полностью берем на себя техническую поддержку и взаимодействие с клиентами. То есть, все ваши клиенты, пишут не вам, а напрямую в головной офис, который успешно решает вопросы.

Мы гордимся высоким уровнем удовлетворенности наших клиентов, а вы можете быть уверены в качестве нашего сервиса



Видео отзывы наших клиентов



Наш сервис рекомендован к использованию Минцифры

Министерство цифрового развития создало реестр ПО, которое **рекомендуют к использованию**.

Предоставить код программного обеспечения на анализ;

Сравнение функциональных характеристик ПО с заявленными, указанными на сайте;

Информация о соответствии программного обеспечения требованиям, установленным пунктом 5 Правил формирования и ведения реестров;

Предоставление сведений о программных модулях, являющихся неотъемлемыми компонентами программного обеспечения.

[ПЕРЕЙТИ ПО ССЫЛКЕ](#)



Мы являемся резидентами «Сколково»

Для того, чтобы стать резидентом «Сколково» нужно пройти жесткий отбор через экспертный совет фонда «Сколково».

Мы успешно прошли этот процесс, набрав практически максимальное количество баллов.

Наши партнеры получают лучшие передовые знания от экспертов фонда.

ПОДРОБНЕЕ, ЧТО ДАЕТ РЕЗИДЕНСТВО В «СКОЛКОВО».

[ЧИТАТЬ СТАТЬЮ](#)



BIGDATA НА САЙТЕ «СКОЛКОВО»

[ПЕРЕЙТИ НА САЙТ](#)

СМИ о нас

The logo for RBC (RosBusinessChannel) features a green square with a white diagonal line to the left of the letters 'РБК' in a bold, black, sans-serif font.

РБК - крупнейшее бизнес
СМИ в России.

[СМОТРЕТЬ МАТЕРИАЛ](#)

The logo for Enob. consists of the word 'Эноб.' in a black, serif font, enclosed within a light gray rounded rectangular box.

Международный
проект «Сноб»

[СМОТРЕТЬ МАТЕРИАЛ](#)

The logo for Hайтек+ features the word 'хайтек+' in a red, lowercase, sans-serif font, enclosed within a light gray rounded rectangular box.

Новостной портал
о современных технологиях

[СМОТРЕТЬ МАТЕРИАЛ](#)

Клиент: Екатерина пришла с запросом в начале марта 2023 года в Москве и МО.

Параметры лида которые интересовали - человек заинтересованный в услугах агентства недвижимости в сегменте премиум-комфорт.

Закупка - 3 000 номеров, при средней обработке 100 номеров в день, весь пакет был отработан за 30 дней. Клиент доволен услугой, на данный момент продолжает работу и формирует новый офис.

Результат: Клиент получил поток потенциально заинтересованных лидов, которые действительно планировали воспользоваться услугами агентства недвижимости в ближайшее время.

Куплено: **3 000 номеров**

Средняя отгрузка номеров в день: **110**

Конверсия: **10%**

За период с 03.2023 по 04.2023 клиент купил 3 000 номеров, из них было получено на данный момент **3 000**.

Из 3 000 номеров было получено 300 лидов.

Средний чек: 355 000 р.

Стоимость пакета: 150 000 р.

Сумма дохода: 4 770 000 р.

СЛУШАТЬ КЕЙС



Запрос: Клиент Анна, установка и покупка септиков в Москве и МО.

Анна пришла с запросом в начале февраля 2023 года.

Параметры лида которые интересовали - человек заинтересованный в услугах компании реализующей продажу и установку септиков.

Куплено **3 000 номеров**

Средняя отгрузка номеров в день **150**

Конверсия **9%**

Результат: Закупка - при средней отгрузке 150 номеров в день, пакет был отработан за 45 дней и было получено 270 лидов. Клиент доволен услугой, на данный момент продолжает работу.

Средний чек: **140 000 р.**

Стоимость пакета: **150 000 р.**

Сумма дохода: **6 400 000 р.**

СЛУШАТЬ КЕЙС



Запрос: Дмитрий, мебель и фурнитура в Питере.

Параметры лида которые интересовали - человек заинтересованный в приобретении мебели и фурнитуры. Клиент пришел с запросом в марте 2023 года.

Куплено **10 000 номеров**

Средняя отгрузка номеров в день **300**

Конверсия **9%**

Результат: Пакет был отработан за 3 месяца, было получено **900 лидов**. Клиент доволен услугой, на данный момент продолжает работу и планирует расширение отдела продаж.

Средний чек: **310 000 р.**

Стоимость пакета: **450 000 р.**

Сумма дохода: **6 780 000 р.**

СЛУШАТЬ КЕЙС



Запрос: Ирина, сфера деятельности: стоматология в Москве и МО.

Куплено **3 000 номеров**

Средняя отгрузка номеров в день **90**

Конверсия **7%**

Ирина получила поток потенциально заинтересованных лидов, которые действительно планировали воспользоваться стоматологическими услугами в ближайшее время. Таким образом мы максимально упростили задачу менеджерам и маркетинговому отделу заказчика в поиске клиентов.

Результат:

Из 3 000 номеров было получено 210 лидов

Средний чек **140 000 р.**

Стоимость пакета **150 000 р.**

Сумма дохода **4 940 000 р.**

СЛУШАТЬ КЕЙС



Запрос: Клиент- Кирилл пришел с запросом по поводу его франшизы по всей России.

Куплено **5 000 номеров**

Средняя отгрузка номеров в день **200**

Конверсия **5%**

Параметры лида которые интересовали - человек заинтересованный в приобретении услуг по покупке франшизы.

История сотрудничества: Была проведена огромная работа по подготовке скрипта, анализу аудитории и конкурентов в данном направлении.

В результате клиент получил поток потенциально заинтересованных лидов, которые действительно планировали приобретение франшизы.

Результат:

Из 5 000 номеров было получено 250 лидов.

Средний чек: **530 000 р.**

Стоимость пакета: **250 000 р.**

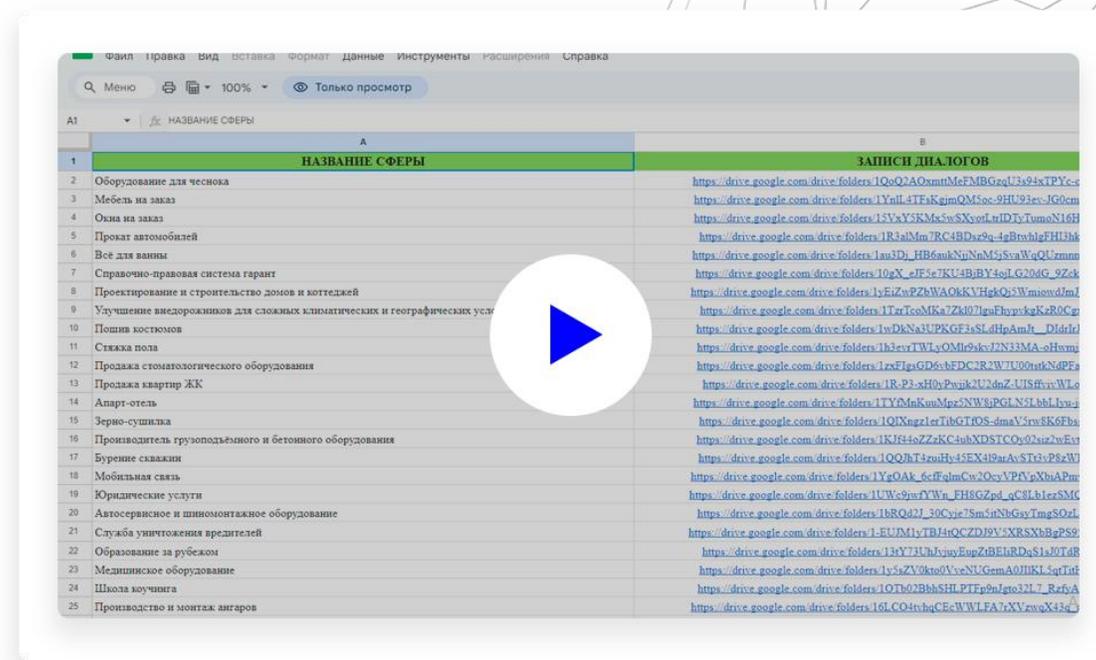
Сумма дохода: **3 875 000 р.**

СЛУШАТЬ КЕЙС



Для вас мы собрали примеры записей диалогов **по более чем 200 сегментам бизнесов**, которые с нами работают и получает поток новых заинтересованных клиентов.

ПЕРЕЙТИ ПО ССЫЛКЕ



НАЗВАНИЕ СФЕРЫ	ЗАПИСИ ДИАЛОГОВ
Оборудование для чеснока	https://drive.google.com/drive/folders/1QoQ2AOxmItMeFMBGzqU3s94tTPYec
Мебель на заказ	https://drive.google.com/drive/folders/1Ynll4TFsKgmQM5oc9HU93ecJG0em
Окна на заказ	https://drive.google.com/drive/folders/15VxY5KMc3wSxyofndIDTyTumoN16H
Прокат автомобилей	https://drive.google.com/drive/folders/1R3alMn7RC4BDz2q4gBrsHlgFHI3hk
Все для ванны	https://drive.google.com/drive/folders/1au3Dl_HB6mkNjnNm5jSvaWpQ1zmm
Справочно-правовая система гарант	https://drive.google.com/drive/folders/10gX_eJFseTKU4BjY4qLg2MG_9Zdk
Проектирование и строительство домов и коттеджей	https://drive.google.com/drive/folders/1yEzVpZ7WAOkVHqQ55WmswJmI
Улучшение внедорожников для сложных климатических и географических усл	https://drive.google.com/drive/folders/1TzTcoMka7z807guFhyypkgKzR0Cp
Пошив костюмов	https://drive.google.com/drive/folders/1wDkNa3UPKGF3SLdHpAmH_DIdrlj
Стяжка пола	https://drive.google.com/drive/folders/1h3evTWL3OMf9skvJN33MA_eHwvj
Продажа стоматологического оборудования	https://drive.google.com/drive/folders/1rxFlgsGD6ybFDCR2WU00th6N4PFs
Продажа квартир ЖК	https://drive.google.com/drive/folders/1R-P3_xH0yPruikU2dnZ_UISFryvWLo
Апарт-отель	https://drive.google.com/drive/folders/1TYfMnKuoMpr2NW8PGLNSLb6Jywj
Зерно-сушилка	https://drive.google.com/drive/folders/1QIXngz1erTibGTDS-dmaV5r58K6Fbs
Производитель грузоподъемного и бетонного оборудования	https://drive.google.com/drive/folders/1KH4toZzKcubXDSTCO90uz2wEvs
Бурение скважин	https://drive.google.com/drive/folders/1QQbT3zuHy45EX49arAvSTG3P8zWU
Мобильная связь	https://drive.google.com/drive/folders/1YgOAK_feffqImCw2OcyVPVpXhAAbw
Юридические услуги	https://drive.google.com/drive/folders/1UW59mF7Wn_EH8GZpd_gC8Lb1ezSMG
Автосервисное и шиномонтажное оборудование	https://drive.google.com/drive/folders/1BRQ42J_30Cye7Sm5n0N8GyTmg8OzL
Служба уничтожения вредителей	https://drive.google.com/drive/folders/1-EUJm1yTBHtQCDJ9V5XRSXbBpPS9
Образование за рубежом	https://drive.google.com/drive/folders/13Y7UuJyuyEupZBEhRd9s1sJ0T4B
Медицинское оборудование	https://drive.google.com/drive/folders/1y5zV0kro0VyeN_GemA0HKL5qTfI
Школа воучинга	https://drive.google.com/drive/folders/1OTb02bbSHLPTF9nJto3L7_RzfyA
Производство и монтаж ангаров	https://drive.google.com/drive/folders/16LCO4rbqCEvWVWFA7XVzvwX43d

**Давайте начинать
сотрудничество!**